

歯科医療を支える力、求めます！



健康産業のプロデューサー



ササキは100年以上の歴史を誇る歯科医療の総合商社です。歯科医療機器、歯科材料、歯科薬品等を取り扱うトップディーラーとして全国52拠点で、699名もの社員が活躍しています。

歯科医療は、ヘルスケアの中でも、もっとも身近な分野であり、口の健康は全身の健康を左右する、とまで言われています。ササキは現在、歯科医療部門の拡充はもちろんのこと、福祉事業部も開設。健康産業を担うスペシャリストとして、活動の幅をさらに広げています。健康の大切さが叫ばれる今こそ、クオリティの高さが求められる医療の現場。これほどまで、やりがいと充実感が得られる仕事はありません。未来へ向かって飛翔しようとするあなたの輝くまなざし、ササキは強く求めています。

約 **60,000** 取扱アイテム

ササキが取り扱う商品は、最先端のデジタル診断機器から歯科用レーザー装置、インプラントシステム、歯科用医薬品、介護用のベッドや車椅子など、約60,000アイテムにも上ります。いまやすっかりおなじみになった歯を白くするホワイトニングシステムを日本に真っ先に紹介したのもササキでした。多種多様なアイテムを販売する面白さ、醍醐味を味わえるのは、医療福祉の総合商社ならではの。商品を通じて、歯科医院や介護施設など、さまざまなお客さまとのコミュニケーションを深める喜びを感じることができます。



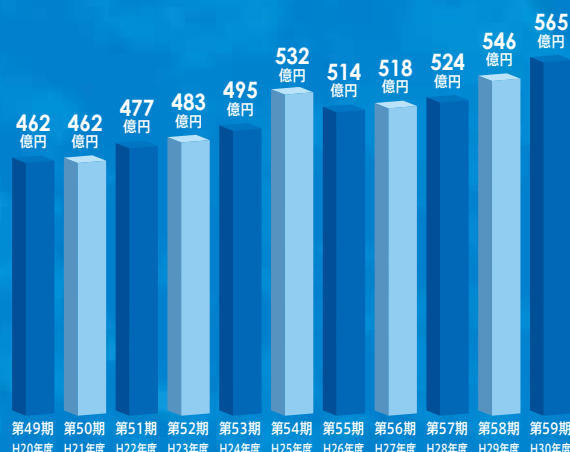
2019年
3月
社員 **699** 名

全国で働くササキの社員は、699名。アットホームな雰囲気のか、ベテランから若手まで、全社員が自立心と冒険心を持って業務に取り組んでいます。

第59期
(H30年度)
売上高

565 億円

2019年3月期の売上高は565億円。成熟社会による健康志向の高まりにより、売上高は順調に推移しています。





歯科医療
ディーラー
売上高

1 位

ササキの歯科医療ディーラーとしての売上高は全国1位。きめ細かなサービスや的確な最新情報の提供などを通じて、歯科医院を始め、歯科医療業界の方たちから厚い信頼を得ています。

全国52の事業所で
サービス網を拡大中

52 拠点

ササキの拠点は全国52カ所。出身地など地元を重視した勤務体系で、地域のお客さまとのつながりを大切にしたビジネスを展開しています。



創業1918年
大正7年5月5日

101 周年

ササキは、大正デモクラシーも華やかな時代、愛知県豊橋市で歯科材料商として産声を上げました。以来、時代の荒波を乗り越え、今年で101周年を迎えます。歯科材料から医療機器の販売、歯科医院開設のサポート、さまざまなコンサルティング業務など、私たちは輝く未来に向かって、さらに業務の幅と奥行きを広げています。



ササキ本社ビル

ササキでは、お客さまのニーズやクレームへの迅速な対応、システムの改善等を推進するため、世界標準のマネジメントシステム「ISO9001:2015」の認証を取得。世界標準のシステムに沿って業務を進めることで「信頼されるササキ」を徹底。人材や情報など、ビジネスに必要なあらゆる資源を整備し、チャレンジ精神を持って、お客さまの満足度向上につながる取り組みを継続しています。

ISO9001



FS 75062/ISO 9001:2015

認証取得



ササキが求める若き力

私たちに続くチャレンジャー、
待っています!



—— 学生のみなさんへ ——



名古屋支店 支店長

**若手社員をのびのび育てたい！
そう思う先輩社員がたくさんいます。**

「口下手だから」と営業に不安を感じても、安心してください。誰もが最初は自信がないものです。ササキはアットホームな社風が魅力の会社です。若い社員をのびのびと育てるのにやりがいを感じる先輩社員がたくさんいます。独り立ちできるまで、

取引先の引き継ぎ、営業のノウハウや心構えをしっかりとサポートします。ササキはチームワークも抜群なのが強みです。

元気で真面目。これがササキが求める人材です。あなたのやる気とガッツを存分に発揮してください。



埼玉支店 支店長

**ダイナミックな達成感を味わって欲しい！
笑顔と誠実さを求めています。**

ササキの魅力は風通しのよさ。上司も先輩たちも新入社員を全力でサポートします。その理由は自分も同じように育てられてきたからです。

営業の魅力は達成感です。お客様から「役立ったよ」と言われることは働く励みになります。また、ササキ

だからこそできるのが歯科医院さんの開業・改築サポートです。歯科医院を盛り立てていこうと奔走するのはダイナミックでやりがいがあります。その醍醐味をぜひ味わってほしい。

仕事に必要なのは誠実さと笑顔。やる気のある人を待っています。



先輩の声

パワフルに日々、成長し続ける
先輩たちからの応援メッセージです。



歯科のプロを相手にする仕事には、
やりがいと充実感があふれています。

毎日、20軒ほどのルートセールスをしています。歯学のプロである歯科医師の先生方とお話する仕事なので日々、専門知識の勉強が欠かせません。やりがいを得られるかどうかは自分のやる気次第。大きな受注をいただいたときは最高の達成感です。私が学んできたこと、仕事の楽しさを後輩にはどんどん伝えたいです。

名古屋支店 営業課長

社歴17年

名古屋学院大学

上司や先輩に助けられながら、
営業の面白さを感じ始めました。

ササキへの就活がきっかけで、歯科用の材料や医療機器販売の仕事があることを知りました。入社前は自分に営業ができるか不安もありましたが、上司や先輩に助けられ、少しずつルートセールスの面白さも分かってきたところです。商品数が多いので毎日が勉強。メーカーさんの研修などにも積極的に参加しています。



本郷支店 営業チーフ

社歴6年

久留米大学



歯科用コンピュータシステムのサポート営業で
毎日、歯科医院さんを訪問しています。

歯科用コンピュータシステムのサポート営業として毎日、歯科医院さんに伺っています。どうしても歯科業界に就職しなかったのが、ササキに受かったときはうれしかったです。まだまだ勉強中。お客様に頼られるだけでなく、歯科医院内の働きやすさもサポートできる営業としてもっと頑張りたいです。

情報機器営業部 営業

社歴6年

神戸女学院大学

素晴らしい先輩社員に憧れて入社。
日々、チーム力に助けられています。

憧れの先輩社員がいたことが入社を決め手になりました。明るくガッツがあり、周囲に優しい。営業成績も抜群なんです。自分も先輩のようになりたいと思い、日々、努力しています。ササキの良さは目標にできる先輩がたくさんいること。困ったときも気軽に相談できます。組織が大きいのに風通しがよく、働きやすい職場です。



名古屋駅前支店 営業リーダー

社歴7年

愛知学院大学



営業職は誠実さが大切。 成果を評価してくれるのもササキの魅力。

就活するなかで、歯科医療の未来を感じたことと、ササキがほぼ全国展開の規模の大きい会社だったことから入社を決めました。営業は誠実さが信頼につながります。お客様の「困ったこと」を解決したときに頼られている実感があります。成果を評価や給与にしっかり反映させてくれるのもササキの魅力です。

池袋支店 営業課長

社歴12年

敬愛大学

就活時に感じた親しみやすい社風の印象は、 入社した今も変わっていません。

就活時、エレベーターで声をかけてくれた男性がいました。「感じのいい人だな」と思って会場に入ったら、なんと面接官の支店長。驚きましたが、その人柄と社風に惹かれて入社を決意しました。今もその印象は変わりません。やりがいを感じるのは、得意先の役に立ったとき。これからも励みたいです。

大阪支店 営業チーフ

社歴9年

大阪経済大学



販促支援のため、歯科情報と営業を 結びつける企画を立案・推進しています。

歯科衛生士としての知識も生かしながら、販促に役立つ情報誌を制作したり、セミナーやイベントなどを企画運営しています。歯科医師の先生方や営業に「情報が役立った」と言われるときが一番のやりがいを感じます。信頼できるササキブランドを情報提供の面から支えていきたい。毎日が充実しています。

大阪支店 営業チーフ

社歴10年

尼崎歯科専門学校



「面白そう」と感じてササキに入社。 悩みながらも未来を目指しています。

パイロット志望でしたが就活がうまくいかず、別の道を探したときにササキに出会いました。父母が医療系の仕事だったことと素直に歯科医療の営業職を「面白そう」と思ったんです。営業の難しさに悩んだこともありますが、コツコツやれば成果はついてきます。上司の「焦るな」という言葉にも助けられました。

厚木支店 営業チーフ

社歴9年

東海大学



募 集 要 項

応募資格	2021年3月大学卒業見込みの方 (短期大学・専門学校含む)	勤務時間	9:00～18:00(一部事務社員8:30～17:30)
採用予定学科	全学部全学科	休 日	完全週休2日制(年間休日128日)年末年始・夏期休暇など
選考方法と その重視点	面接＝個人面接。面接重視	有給休暇	入社6ヶ月後10日(以降1年増す毎に1日 3年目より2日加算)
募集職種	総合営業、商品管理、総務、経理、情報システム	福利厚生	各種社会保険加入、年金制度、会員制クラブ加入ほか
初任給	(2020年度)大学卒 営業 211,000円～238,000円 (勤務地域によって異なる)	教育研修	新入社員研修・商品研修・階層別研修・海外研修のほか 専門教育に参加機会多数
昇 給	年1回(7月)	採用実績大学名	愛知大、愛知学院大、青山学院大、亜細亜大、神奈川大、関大、関西学院大、 京産大、近畿大、国学院大、駒沢大、静岡大、順天堂大、城西大、専修大、 千葉商大、中京大、東海大、東京経大、東北大、東北学院大、東洋大、 同志社大、名古屋外国語大、名古屋学院大、南山大、日大、日本体育大、 日本福祉大、法政大、三重大、室蘭工業大、明治学院大、明治薬科大、名城大、 桃山学院大、立教大、立命館大、龍谷大、流通経済大ほか (五十音順)
賞 与	年2回(6,12月)		

会社データ

ササキは創業以来、100年以上に渡り、歯科医療に特化した事業を展開。歯科医療機器や歯科材料等の卸販売とともに、歯科医院の開業サポート等、コンサルティング業務にも積極的に取り組んできました。メーカー様と歯科医院様との間を取り持つ存在として、信頼も厚く、他の追随を許さない全国規模のトップディーラーの地位を確立しています。

ササキの合い言葉は「Care & Communication」。ドクターや患者さんはもとより、歯科を中心に医療と福祉に関わる人々とパートナーシップをもって接するというモットーを胸に、今日も医療の新たな可能性に貢献しています

事業内容

■歯科医療機械・器具・材料・薬品の販売

取引先(主に歯科医院)のニーズを聞き、必要な各種商品を販売。また、当社オリジナル商品の企画・製造・販売も行っています。

■歯科診療所開設経営相談

歯科医院運営にあたっての経営コンサルティング業務。

■福祉機器のレンタル・販売

福祉医療に関する各種商品の販売。

本社郵便番号 〒440-8518

本社所在地 愛知県豊橋市八町通5丁目7番地

本社電話番号 0532-55-6811

東京本部郵便番号 〒113-0033

東京本部 東京都文京区本郷3丁目26-4

創業 1918(大正7)年5月5日

設立 1960(昭和35年)5月31日

代表者 代表取締役社長 佐々木 伸五

資本金 1億円

従業員 699名(2019年3月)

売上高 565億円(2019年3月期)

事業所 札幌、旭川、函館、青森、八戸、盛岡、秋田、仙台、郡山、山形、新潟、長岡、東京、本郷、池袋、東京北、柏、埼玉、千葉、八王子、川崎、横浜、厚木、甲府、松本、長野、沼津、静岡、浜松、豊橋、岡崎、名古屋、名古屋駅前、名古屋南、一宮、岐阜、津、四日市、大阪、高槻、堺、神戸、姫路、福岡、鹿児島、熊本

主な取引先 (株)モリタ、(株)ヨシダ、(株)ジーシー、タカラヘルモント(株)、(株)松風、デンツプライ三金(株)、昭和薬品化工(株)、シロナデンタルシステムズジャパン(株)、カボデンタルシステムズジャパン(株)、スリーエムヘルスケア(株) 他

沿 革

1918 佐々木永太郎が豊橋市西宿町において歯科材料商を創業。愛知県東三河地区および静岡県内の歯科診療所に訪問販売を開始。

1953 個人企業を合資会社に組織変更

1956 浜松支店開設

1957 岡崎支店開設

1960 株式会社組織変更

1962 静岡支店開設

1964 沼津支店、名古屋支店開設

1968 岐阜支店開設

1971 甲府支店開設

1973 東京支店開設

1975 津支店開設

1976 八王子支店、横浜支店開設

1977 松本支店開設

1980 開発・情報機器営業部開設

1981 東京北支店、一宮支店、大阪支店開設

1982 本郷支店開設

1983 堺支店、池袋支店、名古屋駅前支店開設、東京都文京区本郷のササキ・ビル内に東京本部開設

1986 厚木支店開設

1987 仙台支店、川崎支店開設

1988 千葉支店開設

1989 盛岡支店開設

1991 青森支店、八戸店開設

1993 札幌支店、山形営業所、長野店、埼玉支店、新潟営業所開設

1994 神戸支店、函館店、秋田店開設

1996 福岡支店、長岡店開設

1997 名古屋南店開設

2001 東京商品センター開設、郡山店開設

2002 柏店、旭川店、姫路店開設

2003 ISO9001:2000を認証取得

2004 鹿児島営業所開設

2006 四日市店開設

2007 中部商品センター開設、高槻店開設

2010 熊本店開設

2018 創業100周年

事 業 所

本社	静岡支店
東京本部	浜松支店
開発・情報機器営業部	豊橋支店
札幌支店	岡崎支店
旭川店	名古屋支店
函館店	名古屋駅前支店
青森支店	名古屋南店
八戸店	一宮支店
盛岡支店	岐阜支店
秋田店	津支店
仙台支店	四日市店
郡山店	大阪支店
山形営業所	高槻店
新潟営業所	堺支店
長岡店	神戸支店
東京支店	姫路店
本郷支店	福岡支店
池袋支店	鹿児島営業所
東京北支店	熊本店
柏店	東京商品センター
埼玉支店	中部商品センター
千葉支店	福祉事業部 (名古屋営業所)
八王子支店	
川崎支店	
横浜支店	
厚木支店	
甲府支店	
松本支店	
長野店	
沼津支店	

採用に関する
お問い合わせ先

本社総務部:採用担当 小林 TEL:0532-55-6811

URL:<http://www.sasaki-kk.co.jp> ▶ 採用情報 ササキ株式会社 本社 愛知県豊橋市八町通5-7



ササキ株式会社

<http://www.sasaki-kk.co.jp>

採用に関する
お問い合わせ先

本社総務部:採用担当 小林 TEL:**0532-55-6811**

URL:<http://www.sasaki-kk.co.jp> ▶ 採用情報

ササキ株式会社 本社 愛知県豊橋市八町通5-7